

## Was die Insights MDI®-Farbtypen im Bewerbungsprozess erwarten

### Der blaue Typ erwartet

- Qualität, Beweise, unabhängige Referenzen,
- Zahlen, Daten, Fakten, die er nachvollziehen kann,
- eine detaillierte Planung für die ersten Wochen mit einem exakt aufgeschlüsselten Zeitplan,
- vollständige (Vertrags-)Unterlagen,
- Qualitätsnachweise und Controlling sowie
- Kontrolle, dass er auf dem richtigen Weg ist.

### Der rote Typ erwartet

- Prestige und ein hochwertiges Produkt- und Unternehmensimage,
- Topinformationen, um selbst zu entscheiden,
- hochwertige Unterlagen,
- eine Gesamtplanung, die seine eigenen Entscheidungen berücksichtigt,
- alles Wichtige auf einen Blick,
- einen Ansprechpartner für alle Fragen sowie
- dass er immer mitentscheiden kann.

### Der grüne Typ erwartet

- Vertrauen, Sicherheit und Hilfe,
- Zeit für eigene Fragen und Antworten,
- Paten für die ersten Monate im Job,
- Erfahrungen von ehemaligen Bewerbern,
- Ratgeber und Unterstützung bei Fragen sowie
- Komfort und Begleitung.

### Der gelbe Typ erwartet

- Zeit, um viele Fragen zu stellen,
- emotionale Präsentationen,
- Spaß und Begeisterung, die mitreißt,
- Kopfkino und Visionen für die Zukunft,
- Bequemlichkeit und keine Überforderung und
- (im Team) mitzumachen und mitzureden.

**LIMBECK.  
VERTRIEBS  
FÜHRUNG.**



GABAL

© 2019 GABAL Verlag GmbH, Offenbach  
Auszug aus »Limbeck. Vertriebsführung.«  
ISBN 978-3-86936-931-0  
Kopie oder Weitergabe nicht erlaubt

[www.limbeckgroup.com](http://www.limbeckgroup.com)  
[www.gabal-verlag.de](http://www.gabal-verlag.de)