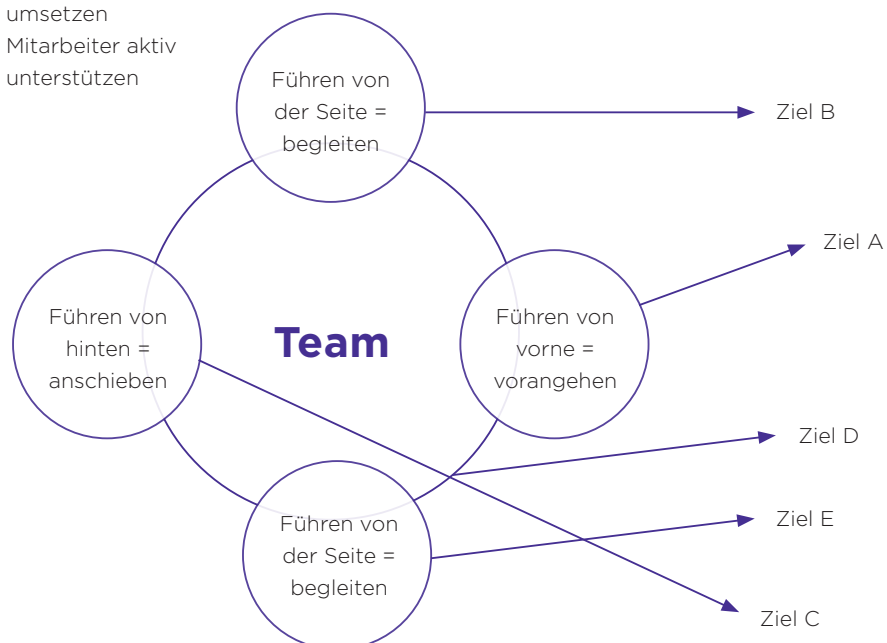


Die drei Führungspositionen

Führen von der Seite

- gemeinsam mit dem Team die Ziele Stück für Stück umsetzen
- Mitarbeiter aktiv unterstützen



Führen von hinten

- das Team auch in schwierigen Zeiten motivieren
- für einzelne Mitarbeiter da sein, wenn es nicht läuft

Führen von vorne

- klare Ziele setzen
- sich vor das Team stellen
- als Leitbild agieren

**LIMBECK.
VERTRIEBS
FÜHRUNG.**



GABAL

© 2019 GABAL Verlag GmbH, Offenbach
Auszug aus »Limbeck. Vertriebsführung.«
ISBN 978-3-86936-931-0
Kopie oder Weitergabe nicht erlaubt

www.limbeckgroup.com
www.gabal-verlag.de