

Typische Fragen von Kandidaten nach Insights MDI®

der Blaue:

- Warum entscheiden sich Kunden/Mitarbeiter typischerweise für Ihr Unternehmen?
- Wie genau laufen die Prozesse in Ihrem Unternehmen/in Ihrer Abteilung?
- Wie lange sind die Mitarbeiter in Ihrem Unternehmen/in Ihrer Abteilung tätig?
- Ist Ihr Unternehmen das beste seiner Branche?
- Muss ich viel mit Kollegen zusammenarbeiten?
- Wie viele kompetente Kollegen arbeiten im Team?
- Kann ich Ihre Aussagen irgendwo nachlesen?

der Rote:

- Warum soll ich bei Ihnen arbeiten?
- Kann ich bei Ihnen mitentscheiden?
- Wie sind meine Entwicklungsmöglichkeiten?
- Wie viel verdient der beste Mitarbeiter?
- Wann kann ich anfangen?
- Wie stehen Sie im Wettbewerb da?
- Wie ist Ihre Strategie und welche Ergebnisse erwarten Sie von mir?

der Grüne:

- Wie lange gibt es Sie schon?
- Kann ich die zukünftigen Kollegen kennenlernen?
- Haben Sie viele Wettbewerber?
- Muss ich alleine Entscheidungen treffen?
- Ist der Job wirklich sicher?
- Wie hoch ist die Fluktuation im Haus?
- Haben Sie weitere Sozialleistungen für Mitarbeiter?

der Gelbe:

- Mit welchen Kollegen werde ich zusammenarbeiten?
- Wo wird das Unternehmen in Zukunft stehen?
- Wie sind Sie zum Unternehmen gekommen?
- Muss ich alles abstimmen?
- Sind die Arbeitszeiten fix oder flexibel?
- Sind Sie offen für neue Ideen?
- Treffen sich Kollegen auch außerhalb der Firma?

**LIMBECK.
VERTRIEBS
FÜHRUNG.**



GABAL

© 2019 GABAL Verlag GmbH, Offenbach
Auszug aus »Limbeck. Vertriebsführung.«
ISBN 978-3-86936-931-0
Kopie oder Weitergabe nicht erlaubt

www.limbeckgroup.com
www.gabal-verlag.de