

## Telefon-Erfolgs-Checkliste

Datum	Wie viele Telefonate, bis Entscheider erreicht?	Name des Kunden/ Funktion	Unternehmen	Termin am	Nächster Schritt	Wiedervorlage

**LIMBECK.**  
**VERKAUFEN.**



GABAL

© 2018 GABAL Verlag GmbH, Offenbach  
Auszug aus »Limbeck. Verkaufen.«  
ISBN 978-3-86936-863-4  
Kopie oder Weitergabe nicht erlaubt

[www.limbeckgroup.com](http://www.limbeckgroup.com)  
[www.gabal-verlag.de](http://www.gabal-verlag.de)