

Sinn-Check: Telefon

Können Sie spontan drei Punkte mit »Ja« beantworten? Dann kann die Telefonstrategie für Sie funktionieren.

- ☐ Ich will in überschaubarer Zeit viele Kontakte machen.
- ☐ Meine Entscheider sitzen größtenteils in den höheren Führungsebenen.
- ☐ Meine Entscheider sitzen größtenteils räumlich weit von mir entfernt und auch untereinander weit verstreut.
- ☐ Ich muss nicht zwingend beim ersten Kontakt den Auftrag schreiben.
- ☐ Ich habe realistische Chancen, dass mein Gesprächspartner auch erreichbar ist.

LIMBECK.
VERKAUFEN.**GABAL**

© 2018 GABAL Verlag GmbH, Offenbach
Auszug aus »Limbeck. Verkaufen.«
ISBN 978-3-86936-863-4
Kopie oder Weitergabe nicht erlaubt

www.limbeckgroup.com
www.gabal-verlag.de