

Positive Glaubenssätze für Verkäufer

- Ich bin mutig.
- Ich nehme mich mit all meinen Schwächen und Stärken an.
- Ich habe ein gesundes Selbstvertrauen und angemessenes Durchsetzungsvermögen.
- Ich nehme auch die kleinen Erfolge wahr und genieße sie.
- Mein Leben und mein Handeln sind sinnvoll für mich.
- Kritik haut mich nicht um, weil ich an mich selbst glaube – und bereit bin, mich ständig zu verbessern.
- Eine verfahrenere Kundensituation? Ich mache das Beste daraus.
- Ich nehme Anerkennung wahr und nehme sie auch an.
- Angst vor der Zukunft? Habe ich nicht, weil ich auf meine Fähigkeiten vertrauen kann.
- Ich akzeptiere die Meinung anderer, auch wenn sie sich von meiner eigenen unterscheidet.
- Ich gehe meinen Weg voran.
- Ich suche nicht das Problem, sondern die Lösung.
- Statt an Entschuldigungen bastele ich lieber an einem Plan.
- Ich sehe nicht die Schwierigkeit, sondern die Chancen.

**LIMBECK.**
VERKAUFEN.GABAL

© 2018 GABAL Verlag GmbH, Offenbach
Auszug aus »Limbeck. Verkaufen.«
ISBN 978-3-86936-863-4
Kopie oder Weitergabe nicht erlaubt

www.limbeckgroup.com
www.gabal-verlag.de