

## Sinn-Check: Spontanakquise

Können Sie spontan drei Haken setzen? Dann kann die Spontanakquise-Strategie für Sie funktionieren.

- ☐ Ich will alle Chancen nutzen, die sich mir bieten.
- ☐ Ich bin Verkäufer durch und durch.
- ☐ Ich freue mich auf jeden neuen Kontakt.
- ☐ Ich will Erfolg statt starre Bürozeiten.

**LIMBECK.  
VERKAUFEN.**



GABAL

© 2018 GABAL Verlag GmbH, Offenbach  
Auszug aus »Limbeck. Verkaufen.«  
ISBN 978-3-86936-863-4  
Kopie oder Weitergabe nicht erlaubt

[www.limbeckgroup.com](http://www.limbeckgroup.com)  
[www.gabal-verlag.de](http://www.gabal-verlag.de)