

Die 5 Phasen der erfolgreichen Verhandlung

1. Justierungsphase
2. Kontaktpphase
3. Lösungsphase
4. Abschlussphase
5. Rückblickphase

**LIMBECK.
VERKAUFEN.**



GABAL

© 2018 GABAL Verlag GmbH, Offenbach
Auszug aus »Limbeck. Verkaufen.«
ISBN 978-3-86936-863-4
Kopie oder Weitergabe nicht erlaubt

www.limbeckgroup.com
www.gabal-verlag.de