

## Ihre Taktik bei Manipulationsversuchen

1. Gelassen bleiben
2. Offen ansprechen
3. Gespräch auf die Sachebene zurückführen
4. Fakten dafür parat haben
5. Argumente ruhig vortragen, gegebenenfalls wiederholen
6. Bei Behauptungen Argumente einfordern

**LIMBECK.  
VERKAUFEN.**



GABAL

© 2018 GABAL Verlag GmbH, Offenbach  
Auszug aus »Limbeck. Verkaufen.«  
ISBN 978-3-86936-863-4  
Kopie oder Weitergabe nicht erlaubt

[www.limbeckgroup.com](http://www.limbeckgroup.com)  
[www.gabal-verlag.de](http://www.gabal-verlag.de)