

Sinn-Check: Analoges Netzwerk

Können Sie spontan drei Haken setzen? Dann kann die Analoges-Netzwerk-Strategie für Sie funktionieren.

- ☐ Ich will persönliches Vertrauen aufbauen zu potenziellen Kunden und Empfehlern.
- ☐ Ich will Menschen finden, die mich persönlich pushen und mich auf meinem Weg nach oben unterstützen.
- ☐ Es ist mir viel wert, dass ich Leute habe, die ich auch mal schnell um Hilfe bitten kann.
- ☐ Ich bin bereit, Zeit und Know-how in mein Netzwerk zu geben.
- ☐ Ich habe Geduld und muss nicht beim ersten Mal gleich verkaufen.

**LIMBECK.
VERKAUFEN.****GABAL**

© 2018 GABAL Verlag GmbH, Offenbach
Auszug aus »Limbeck. Verkaufen.«
ISBN 978-3-86936-863-4
Kopie oder Weitergabe nicht erlaubt

www.limbeckgroup.com
www.gabal-verlag.de